



Inkoopproces Inkoop jeugdhulp 2016

Fysieke Overlegtafel Jeugd

02-09-2015

Nicole Smit

Projectleider Inkoop Jeugdhulp

Huidige situatie

- Basisovereenkomst
- Deelovereenkomst
- Bijlage II bij Deelovereenkomst
- Geen concrete innovatieafspraken
- Budgetplafonds
 - Voordeel: sturing op budget
 - Nadeel: geen beloning voor transformeren

Uitgangspunten inkoop 2016

- Transformeren
- Nieuwe toetreders
- Budget 2016: 20% lager dan huidig gecontracteerde budget 2015 per 31/1/2015
- Aanpassen deellovereenkomst

Transformeren



Transformatie

- Het inzetten op normaliseren en ontzorgen binnen het preventief voorveld en de dagelijkse leefomgeving
- Het inzetten van minder kostbare zorg en/of ondersteuning “de trap af”
- Het verminderen van de intensiteit van de zorg aan individuen
- Het verlagen van de product-/trajectprijzen

De trap af



Transformatie doelstellingen

- Algemene doelstellingen
- Per traptrede één of enkele doelstellingen, voortgekomen uit de innovatieateliers
- Per doelstelling ook suggesties/voorstellen hoe te realiseren aangegeven in de ateliers

Transformatieplan

- Indienen transformatieplan
- Algemene vragen en vragen per trede
- Plan wordt beoordeeld op de volgende onderdelen
 - Draagt het bij aan de doelstellingen, gedefinieerd n.a.v. de innovatieateliers, zowel op inhoud als omvang
 - Uitvoerbaarheid
 - Gevolgen voor het totale zorglandschap
- Plannen, evt. nog na overleg, geaccordeerd
- Plannen worden onderdeel van Bijlage II bij de Deelovereenkomst

Transformatie stimuleren

- Beoordelingsmethodiek in samenwerking met FO ontwikkelen in Q1
 - Waarop en hoe gaan we beoordelen
 - Wat zijn de bandbreedtes voor de budgetplafonds
- In 2016 realisatie van het transformatieplan beoordelen
- Budget aanpassen
- Intentie is, om transformatie ook te kunnen belonen tot >100% budgetplafond

Nieuwe toetreders



Nieuwe toetreders

- Mogelijkheid voor nieuwe zorgaanbieders
- Voldoen aan Basisovereenkomst, KvK en Eigen Verklaring
- Ook offertes indienen
- Budget afhankelijk van financiële ruimte die vrij komt

Budget



Budget 2016

- Budget 2016 = contractering 2015 (per 31/1/2015)X 80%
= €34,7 miljoen -/- 20% = €27,7 miljoen.
- Realisatie 2015 lijkt lager uit te vallen dan 34,7 miljoen
- Dit budget = excl. budget toegang (€ 4,3 miljoen)
- Prijsverhogingen in 2016 ten opzichte van contracttarieven 2015 zijn niet toegestaan
- Prijsindexeringen zijn niet van toepassing
- Zorgaanbieders kunnen geen aanspraak maken op een omzetgarantie

Budgetplafond per zorgaanbieder

- Op basis van de realisatiecijfers eerste halfjaar 2015 wordt een totaalprognose 2015 gemaakt
- Deze wordt uitgesplitst per zorgaanbieder
- Dit deel wordt toegepast op het budget 2016
- Zo komen we tot een initieel budgetplafond 2016 per zorgaanbieder
- Deze wordt uiterlijk 10 september bekend gemaakt aan elke aanbieder individueel
- Overproductie in 2015 wordt in principe niet gecorrigeerd

Voorbeeld

- Zorgaanbieder Y heeft in eerste half jaar 2015 een realisatie van €1,75 miljoen
- Dan wordt de totaalprognose 2015:
 $2 \times €1,75 \text{ miljoen} = € 3,5 \text{ miljoen}$

Voorbeeld berekening:

- $€ 3,5 \text{ miljoen} / € 34,7^* \text{ miljoen} \times 100\% = 10\%$
- $10\% \times € 27,7 \text{ miljoen} = € 2,8 \text{ miljoen}$
- De zorgaanbieder heeft per 1-1-2016 een initieel budgetplafond van € 2,8 miljoen

*= gecontracteerd bedrag 2015. Wordt bijgesteld naar prognose 2015 o.b.v. realisatie eerste half jaar

Toewijzing budget per 1-1-2016

- Tussen de 100% en de 90% van maximaal plafond (van 80% van 2015 = 20% korting doorgevoerd)
- Gebaseerd op gewogen gemiddelde prijsverlaging op sectorale productprijzen
- In een bandbreedte van 0,5% budgetplafond stijging bij 1% prijsverlaging op alle producten
- Sectorale prijzen t.o.v. NZA 2014

AWBZ	GGZ spec.	GGZ vrijgev.	Dyslexie	J&O
85%	94%	88%	83%	Eigen prijzen zorgaanbieder

Budget toewijzing

Tariefkorting	Budgetplafond	Tariefkorting	Budgetplafond
20%	100%	9%	94,5%
19%	99,5%	8%	94%
18%	99%	7%	93,5%
17%	98,5%	6%	93%
16%	98%	5%	92,5%
15%	97,5%	4%	92%
14%	97%	3%	91,5%
13%	96,5%	2%	91%
12%	96%	1%	90,5%
11%	95,5%	0%	90%
10%	95%		

Aanpassen Deelovereenkomst



Aanpassen

Deelovereenkomst (1)

- Maandelijks factureren van maandproductie
 - Per 1-1-2016, sectorale invoering
- Facturering via Vecozo
 - Implementatie in 2016, verplicht per 1-1-2017
- Afschaffing bevoorschotting
 - Per 1-1-2016, betaling binnen 4 weken na facturering
- Aanpassing productcodering
 - Faciliterend aan transformatiedoelstellingen
 - In overleg met Fysieke Overlegtafel
 - Per 1-7-2016 nieuwe productcodes, implementatie per 1-1-2017

Aanpassen

Deelovereenkomst (2)

- Wet Normering Topfunctionarissen
 - Voldoen aan deze wetgeving, melding bij NSDMH bij niet voldoen
- Cliënttevredenheidsonderzoek
 - Eens per 2 jaar met een in de sector gebruikelijk instrument

Aanpassen

Deelovereenkomst (3)

- Materiële controle
 - Eerst licht instrument alvorens een zwaarder instrument als detailcontrole wordt ingezet
 - Inzage in (onderdelen van) behandeldossier is een uiterst middel
 - Detailcontrole onder verantwoordelijkheid van deskundige met medisch beroepsgeheim
 - Gemeente mag niet meer gegevens verzamelen dan voor onderzoek, en gezien omstandigheden, noodzakelijk is

Inkoopproces



Inkoopplanning

- 2-9: Extra Fysieke Overlegtafel
- 4-9: Mogelijkheid tot stellen van vragen inkoopdocument: tot 12.00 uur, via inkoopnsdmh@gouda.nl
- 7-9: Vragenronde bestaande aanbieders: 10.00-12.00
- 8-9: Vragenronde nieuwe gegadigden 19.00 – 21.0
- 8-9: Bekendmaken vragen en antwoorden van vragenronde 7-9 op NSDMH website
- 9-9: Bekendmaken vragen en antwoorden van vragenronde 8-9 op NSDMH website
- 9-9: Reguliere Fysieke Overlegtafel
- 10-9: Uiterste datum bekendmaking initieel budgetplafond per aanbieder
- 10-9: Publiceren inkoopdocumenten
- 17-9: Inleveren vragen
- 23-9: Nota van Inlichtingen
- 1-10: Inleveren offertes
- 23-10: Beoordeling offertes gereed
- 13-11: Gesprekken afgerond
- 24-11: Behandeling uitkomsten in 5 colleges
- 8-12 : Contracten getekend

Offerte

- Algemene gegevens
- Transformatieplan met daarin antwoord op:
 - Algemene vragen
 - Vragen per trede waar u aanbod op levert in 2016
 - Advies aan Opdrachtgever -> wordt niet beoordeeld
- Bijlage Excel voor kwantitatief aanbod incl. prijs.

Vragen

